

Alternance ou stage - technico-commercial

GEF société de services, spécialiste dans la mise en service de machines tournantes utiles à la production d'énergie électrique, recherche un alternant ou stagiaire technico-commercial.
www.gefield.com.

Missions :

Intégré(e) au sein de notre société, accompagné par un chargé d'affaires, vos missions auront pour but :

- prospection téléphonique ;
- prospection terrain ;
- rédaction d'offres de prix ;
- suivi commercial (fichier client) et relances ;
- participation à des salons et/ou journées business ;
- proposition et mise en place de nouveaux processus commerciaux.

L'emploi peut comporter des déplacements réguliers sur territoire national ou à l'export.

Profil :

Etudiant en BTS Technico-commercial, NRC, MUC, Master, Ecole de commerce
Permis B

Connaissance des techniques de vente

Aspect soigné

A l'aise à l'oral

Capacité de synthèse et rédaction avec bon niveau de langue (orthographe, grammaire)

Maîtrise des outils informatiques de base

Connaissances en électricité, électronique et informatique peuvent être un plus

Bénéfices du stage :

Découverte du secteur de l'énergie électrique et d'un métier très spécifique. Nous vous garantissant un encadrement enrichissant dans un environnement stimulant.

Le stage peut déboucher sur un emploi.

Lieu :

Valence (26).

Démarrage :

Dès que possible.

Type d'emploi :

Stage.