

Alternance ou stage - technico-commercial

ISOCEL QUALITE cabinet de formation, spécialisé dans les secteurs du médico-social et de l'organisation des entreprises, recherche un alternant ou stagiaire technico-commercial.

www.isocel-qualite.com

Missions :

Intégré(e) au sein de notre société, dans le cadre du lancement commercial d'un nouveau logiciel de traçabilité et d'optimisation process, vous réalisez :

- prospection téléphonique
- prospection terrain
- rédaction d'offres de prix
- suivi commercial (fichier client) et relances
- participation à des salons et/ou journées business
- proposition et mise en place de nouveaux processus commerciaux

L'emploi peut comporter des déplacements réguliers sur territoire national ou à l'export.

Profil :

Etudiant en BTS Technico-commercial, NRC, MUC, Master, Ecole de commerce
Permis B

Connaissance des techniques de vente

Aspect soigné

A l'aise à l'oral

Capacité de synthèse et rédaction avec bon niveau de langue (orthographe, grammaire)

Maîtrise des outils informatiques de base.

Notions en électronique ou informatique industriel peuvent être un plus.

Bénéfices du stage :

Découverte du secteur de la blanchisserie, et de la détection RFID. Nous vous garantissons un encadrement enrichissant dans un environnement stimulant.

Le stage peut déboucher sur un emploi.

Lieu :

Valence (26).

Démarrage :

Fin Aout 2018.

Type d'emploi :

Stage.